

# 小心！搵工要先消費

## 街頭相認

李先生在街上遇到一位多年不見的朋友陳先生正在進行街頭問卷訪問，連忙上前打招呼，陳先生表示現職於一間大型直銷貨品推廣公司，正在進行顧客意見調查，並希望李先生能協助他完成一份問卷。

## 「有好路數」

李先生看見陳先生西裝筆挺，容光煥發，不期然問候近況如何，陳先生表示其公司的直銷貨品銷路不錯，雖然市況低迷，仍然有很高的利潤增長，故此，他與同事們能取得甚為豐厚的佣金。他又表示其公司鑒於現行直銷網絡不足，積極招攬培訓人才加入，以備經濟復甦時便可大舉擴闊本地市場。李先生想着自己賦閒多時，未有工作，便叮囑陳先生代為留意空缺。

## 天降財星

翌日，陳先生致電李先生通知其公司極需要人手，已向經理推薦他加入為直銷推廣代理，並約定下午面試。李先生戰戰兢兢到達，公司職員叮囑他，如若成功取錄，需要繳付\$5,000作為購入代理權的費用。不旋踵，李先生獲陳先生的上司陸先生接見，陸先生重複宣揚其公司業績外，又表示以其一表人才，絕對

可以勝任高級推廣代理或較高層次的管理工作，而此職位所賺取的佣金比較一般代理豐厚得多。李先生心動，追問任職詳情。陸先生表示他首先要購入\$50,000的貨品作為「誠意」金，他安撫李先生不用擔憂，因為根據過往經驗，其公司貨品的去貨速度甚快，轉瞬便能收回成本。李先生深明自己的經濟狀況實在難於負擔\$50,000的數額，但又不甘眼白白讓良機溜走，心裏懊惱不已……。

## 絕世好「橋」

其後，陸先生向李先生建議，不如向銀行申請個人信用貸款，在取得款項後便可用來購買貨品。李先生表示他失業多時，沒辦法向銀行提供入息證明。陸先生表示可替他發出就業及薪酬確認函件，以便他通過銀行放款批核。李先生就是如此成了一間虛構公司的高級職員，順利取得現金貸款週轉。

## 想發達都幾難

李先生過了短暫的高級職員「蜜月期」，開始發覺公司提供的貨品根本是沒有市場的劣貨，除了繼續招攬新人「接棒」吸納貨品外，基本上是無人問津；更雪上加霜的是銀行懷疑他所提供的就業資料失實，已向警方尋求協助。最後經警方展開調查後，陸先生因偽造文件和教唆屬下使用偽造文件而被檢控，而由於李先生確有使用偽造文件訛騙銀行，亦一併被法庭入罪判刑。

## 建議

小心認清一些不良傳銷商的招攬伎倆：

1. 公司會不斷向你游說，必須仔細考慮該等建議是否合法，貿貿然參加一些不合法的勾當，後果難料。
2. 公司在聘請面試過程時，只着眼於引導怎樣找到新傳銷會員加入，便可獲到豐厚的回報，而並非指出所代理產品的素質及市場銷售特色時，便應小心留意。
3. 倘若需要向公司購入大批貨品，必須考慮是否適合自己的需要，更不宜因為購入過多的貨物而要借取巨額貸款，遠超自己的負擔能力，招致財務困擾。
4. 其實前往求職，僱主會選擇能夠勝任該職位的人，包括根據其學歷、工作經驗及特殊技能等，應不會要求職者「倒貼錢」先行購貨作為獲聘條件。
5. 倘若被游說參與任何高回報的銷售活動，需加倍小心。
6. 消費者如有任何查詢，可與消費者委員會聯絡。

